

AI SALES TRAINING

- ✓ **Praxisorientierte Module für den Vertriebsalltag**
- ✓ **Kleine Gruppen mit individueller Betreuung für ihre Fragen**
- ✓ **Echte Ergebnisse für Ihren Vertrieb erzielen**

Spin-off aus dem

dfki Deutsches Forschungszentrum
für Künstliche Intelligenz
German Research Center for
Artificial Intelligence

Sind Sie bereit, die Vorteile von AI im Vertrieb voll auszuschöpfen? In unserem Kurs „AI SALES TRAINING“ lernen Sie, wie Sie die neuesten KI-Technologien für Ihre Vertriebsstrategie nutzen können – von KI-gestützter Textgenerierung bis zur Bildgenerierung.

Was können Sie nach diesem Kurs?

- ✓ KI verstehen - Klarheit über Tools, Chancen & Grenzen
- ✓ Sales-Prozesse mit KI neu denken – Von Lead-Priorisierung bis Guided Selling
- ✓ Von Assistenten bis Agenten – KI Tools für Gesprächsvorbereitung, Einwandbehandlung
- ✓ Strategisch planen
Forecasts, Planung & Change-Management
- ✓ Rechtliche Do's and Don'ts – Compliance, Datenschutz und verantwortungsvoller Einsatz - inkl. KI-Führerschein nach Art. 4 KI-Verordnung

Zielgruppe:

Vertriebsleiter: innen & Teams, Sales Professionals

Teilnehmerzahl:

5 - 12 Personen

Sprache:

Deutsch

Format:

Vor-Ort, auf Wunsch externe Location

Dauer:

2 Tage je 9:30 - 17:00 inkl. Pausen

Preis:

auf Anfrage

Für Unternehmen: Staffelpreise sind je nach Gruppengröße möglich.

Unser Experte für diesen Kurs:



Heiko Böhm
Sales Transformation
Experte

Termine auf Anfrage

<https://aiti.ai/ai-sales-training/>

Mehr Infos:

